Responsable d'Activité Région Centre et IDF (H/F)

https://recrutement.baudinchateauneuf.com/front-jobs-detail.html?id_job=1915&id_origin=0

Limite de candidature	28-02-2027
Mise à jour	30-10-2026
Référence	BC-GC-RAct-04-2026-V
Service	BAUDIN CHATEAUNEUF
Localisation	Centre
Contrat	CDI
Expérience	5 à 10 ans
Secteur	Génie Civil
Disponibilité	Immédiate
Formation	BAC + 5
Statut	Cadre autonome
Fonction	A08 Responsable d'Activité

Contexte et définition du poste

Notre Département Génie Civil réalise un CA de 20 M€, opère sur des opérations d'ouvrages de Génie Civil fonctionnels complexes, aussi bien en construction qu'en réparation et/ou renforcement structurel, dans des conditions habituelles et/ou délicates nécessitant la mise au point et l'utilisation de techniques spécifiques.

Spécialiste du Génie Civil, le Département possède les compétences et les moyens pour intervenir sur tous types d'ouvrages en site courant mais également en site urbain, nucléaire, et hydraulique, en maîtrisant :

- Les **réparations et la protection des ouvrages en béton armé et béton précontraint,**
- Le **renforcement des ouvrages** par ajout d'armatures passives ou actives,
- Le renforcement des ouvrages par ajout de complexe carbone,
- Le **déplacement de masses** indivisibles importantes,
- La construction d'ouvrage **en béton armé, béton précontraint, structure mixte**
- La **réalisation d'ouvrage de génie civil en site industriel.**

Dans le cadre du développement de nos activités, nous sommes à la recherche d'un **Responsable d'Activité Région Centre et IDF (H/F) - poste basé à Châteauneuf-sur-Loire (45)**

Nous vous proposons un poste stratégique et évolutif ! Acteur clé de notre développement, vous contribuerez à initier de nouveaux projets, en proposant et déclinant opérationnellement une stratégie commerciale.

En collaboration avec le Directeur de Département, vous occupez une fonction stratégique de

l’entreprise, en lien direct avec son développement.

Vos missions :

- Développement commercial,
- Analyse des dossiers d’appels d’offres,
- Rédaction des offres techniques et commerciales,
- Élaboration du chiffrage et optimisation des solutions techniques et commerciales, dans un souci constant du meilleur rapport qualité/prix,
- Conception des propositions d’organisation, de plannings et de plans de charge, en cohérence avec les délais et jalons du client,
- Analyse des risques, définition des plans de financement...,
- Participation aux présentations des solutions techniques et à terme les négociations contractuelles et commerciales, dans le respect strict de notre processus qualité,
- Animation et/ou participation aux réunions de suivi : revue d’appels d’offres, revue d’offres, revue d’entrée de commande, REX de fin de chantier, etc.

Profil recherché

Vous êtes le candidat idéal si :

- Vous êtes diplômé d’une école d’ingénieur ou titulaire d’un Master en Travaux Publics, Bâtiment ou Génie Civil. Les profils Bac+2 disposant d’une solide expérience terrain seront également considérés avec attention. Plus que le diplôme, ce sont votre parcours, votre curiosité et votre engagement qui feront la différence.

- Vous venez d’un univers technique (bureau d’études, ingénierie, construction...) et souhaitez évoluer vers un poste à dimension commerciale ? Nous serons ravis de vous accompagner dans cette transition professionnelle.

Au-delà des compétences techniques en diagnostic et en structure, nous recherchons une personne sérieuse, motivée, avec un bon sens du relationnel, capable de s’adapter à des interlocuteurs variés.

Rémunération et avantages :

-Salaire brut annuel compris entre 45 000 € et 55 000 € selon profil et expérience,
-13e mois, Intéressement selon les résultats de l'entreprise,
-Statut Cadre - CDI – Forfait 218 jours +10 RTT.

Des bonnes raisons de nous rejoindre ?

- Un Groupe tourné vers **l'avenir**, qui cultive son **ouverture d'esprit** et incite ses collaborateurs **à apporter des idées nouvelles.**
- Des possibilités d'évolutions de carrière multiples **grâce à la diversité de ses activités et à sa présence sur l'ensemble du territoire *(31 implantations).***
- Un environnement de travail **bienveillant et un esprit convivial** tournés vers le **bien-être des équipes.**

Le groupe BAUDIN CHATEAUNEUF garantit l'égalité des chances pour tous.

Nous nous engageons à promouvoir la diversité, l'inclusion et à lutter contre toutes les formes de discriminations à l'accès à l'emploi, à la formation, à la promotion et plus largement dans nos environnements de travail. L'insertion, la mixité, le soutien ainsi que l'accompagnement des jeunes, des seniors et des personnes en situation de handicap sont des priorités de notre politique RH.